



Sales Manager in Nederland

Ben jij degene met ondernemersgeest die graag werkt bij een scale up in de veterinaire farmacie en wil je onze Nederlandse markt een flinke boost geven, dan ben je bij ons aan het goede adres. In deze functie ben je het inhoudelijke geweten naar onze klanten en verantwoordelijk voor verkoop van onze veterinaire farmaceutische producten. Je werkt nauw samen met andere sales collega's, business development, marketing en kwaliteit en levert daarmee een belangrijke bijdrage aan de primaire bedrijfsvoering.

Kernfarm is een jong en snelgroeiend internationaal farmaceutisch bedrijf in de veterinaire branche. Door het ondernemende karakter en de klantgerichte aanpak weet Kernfarm meerwaarde te creëren voor dierenartsen en (groot)handelspartners. Sterke focus op vernieuwende producten vormt de basis van een duurzame ontwikkeling bij Kernfarm.

Sales Manager - 32-40 uur per week

Dit zou jouw dag kunnen zijn bij Kernfarm: je bezoekt een dierenarts en voorziet in inhoudelijke kennis van onze producten. Business Development heeft je benaderd in de voorbereiding en introductie van een groot portfolio varkensvaccins. Ook ga je een proef opzetten ten behoeve van product ontwikkeling, innovatie en registraties en je volgt sales kansen van je relaties op. Je werkt samen met Marketing bij het formuleren van de communicatie boodschap richting klanten en hebt afstemming met Quality Assurance over inhoudelijke content van producten. Daarnaast voed je collega's van Marketing en Indoor Sales met extra kennis die nuttig is om klanten goed op weg te helpen bij vragen en bestellingen. We organiseren klantevents waarin je een prominente rol vervult ten aanzien van het programma, sprekers, invulling praktijk gedeelte en zorg je dat accreditatie wordt geregeld. Je blijft scherp in communicatie en formulering en denkt proactief mee met het portfolio van Kernfarm. Voor je het weet is de dag voorbij, sluit je met een voldaan gevoel af en kijk je uit naar een volgende werkdag bij Kernfarm, het team is namelijk echt tof.

Je bent nauwkeurig, flexibel, vindingrijk en kunt snel schakelen. Je hebt minimaal een afgeronde HBO-opleiding, kennis van veterinaire farmaceutische producten en kennis van de markt/branche en enkele jaren relevante werk- en evt praktijkervaring in landbouwhuisdieren en specifiek varkens. Je bent communicatief vaardig, spreekt Nederlands en Engels en beschikt over een ondernemersgeest.

Kernfarm biedt een jonge en dynamische omgeving waar dagelijks veel gebeurt en verandert. Samen werken aan de verdere groei van het bedrijf, maakt jouw werk uitdagend en geeft je veel voldoening. De kracht van de organisatie zit in het aanpassingsvermogen op alle vlakken. Het creëren van nieuwe kansen waarbij alle werknemers zich dagelijks met veel enthousiasme inzetten, geeft een mooie YES-WE-CAN cultuur. Vrijheid en ruimte om jezelf te ontwikkelen zijn speerpunten binnen ons bedrijf.



Salarisindicatie: Marktconform
Locatie: Breukelen

Laat ons weten als je interesse hebt en voldoet aan het functieprofiel door je CV en motivatiebrief naar ons te mailen, dan nemen we contact met je op.

Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met Gwen Windhorst,

HR: +31 (0) 6 1859 4670 – gwenwindhorst@kernfarm.com.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.